

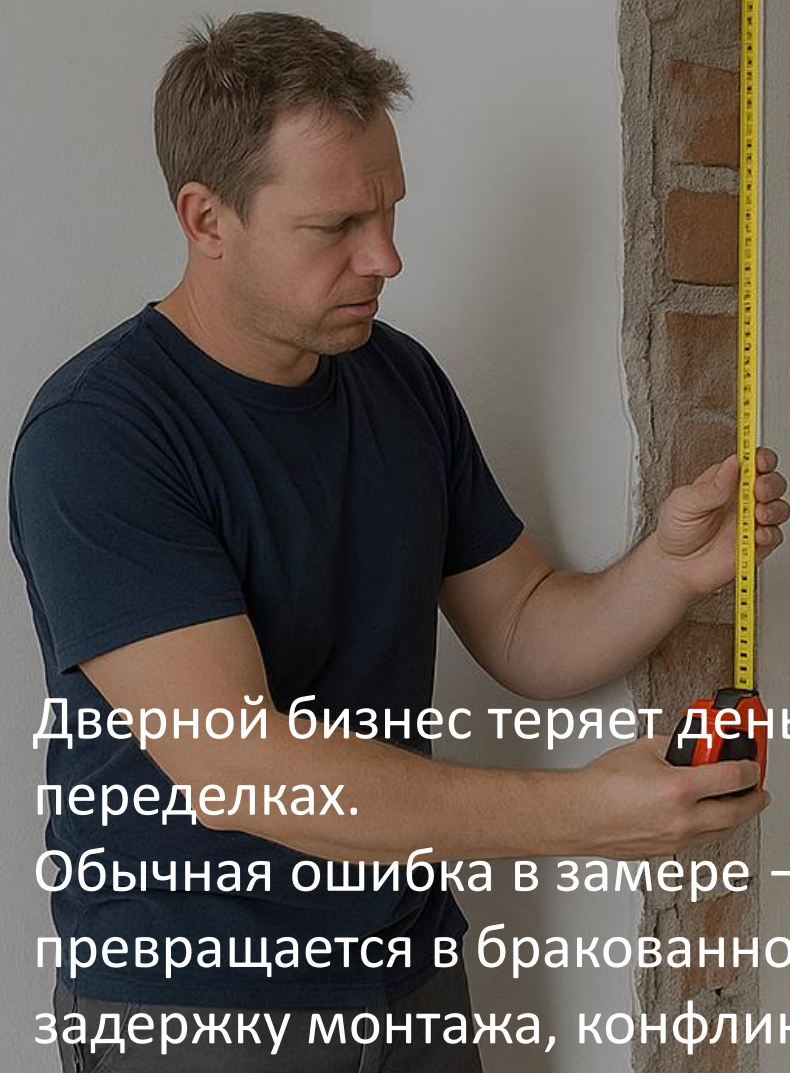
# Вудущее дверного бизнеса: от рулетки к цифровым двойникам

Меня зовут Василий, я руковожу компанией  
SPLINE.PRO.

Мы занимаемся лазерным сканированием зданий и  
создаём точные цифровые модели.

Сегодня я расскажу, как эти технологии помогают  
дверному бизнесу  
экономить, продавать и расширяться.

# Главный враг дверника — неточные замеры



Дверной бизнес теряет деньги на возвратах и переделках.

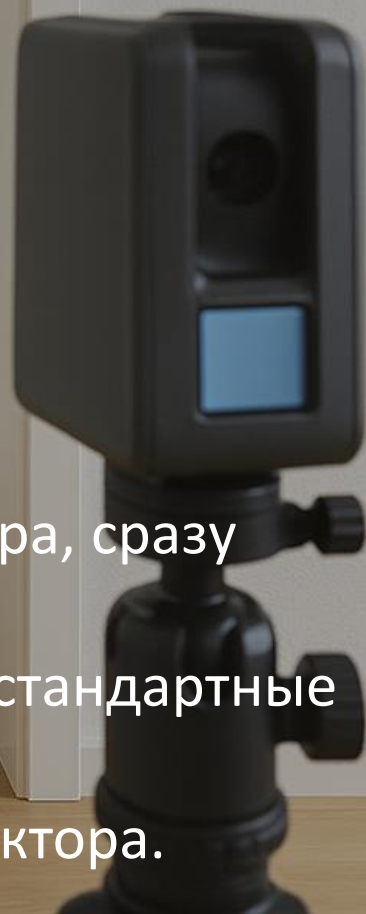
Обычная ошибка в замере — всего 2–3 см — превращается в бракованное полотно, задержку монтажа, конфликт с клиентом.

# Лазерное сканирование вместо рулетки

Лазер фиксирует проём до миллиметра, сразу создавая 3D-модель.

Ошибки исключены, сложные или нестандартные проёмы измеряются мгновенно.

Нет зависимости от человеческого фактора.





# От замера до монтажа – без пауз

Замер

Производство

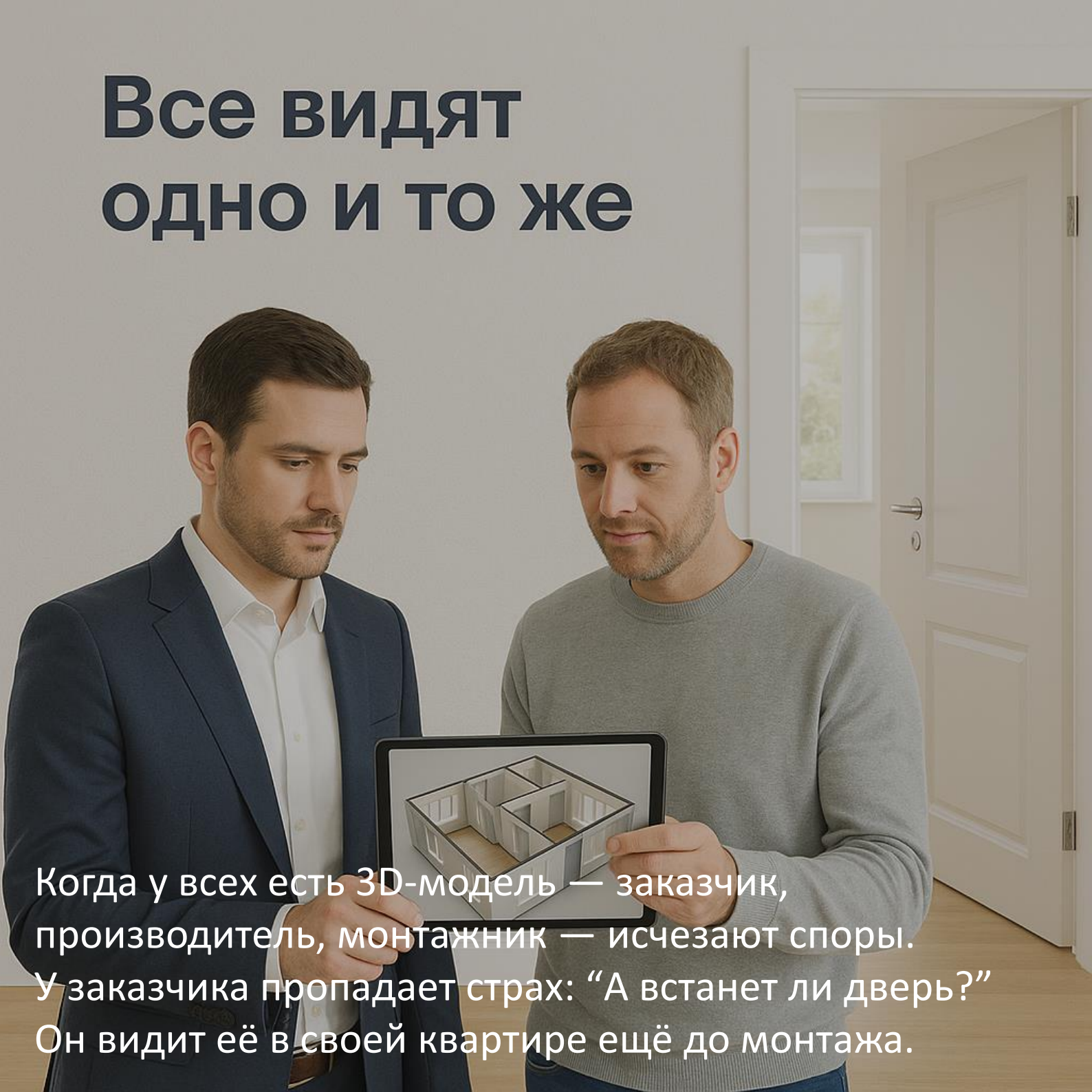
Монтаж

Точные данные позволяют отправить их напрямую в производство.

Цикл “замер – чертёж – производство – монтаж” сокращается.

Это быстрее оборот и выше прибыль.

# Все видят одно и то же

A photograph of two men in a modern interior setting. The man on the left, wearing a dark blue suit jacket over a white shirt, is looking at a tablet held by the man on the right. The man on the right, wearing a grey sweater, is holding the tablet and looking at the screen. The tablet displays a 3D architectural rendering of a room with walls, doors, and windows. In the background, there is a white door and a window with a view of greenery outside.

Когда у всех есть 3D-модель — заказчик, производитель, монтажник — исчезают споры. У заказчика пропадает страх: “А встанет ли дверь?” Он видит её в своей квартире ещё до монтажа.

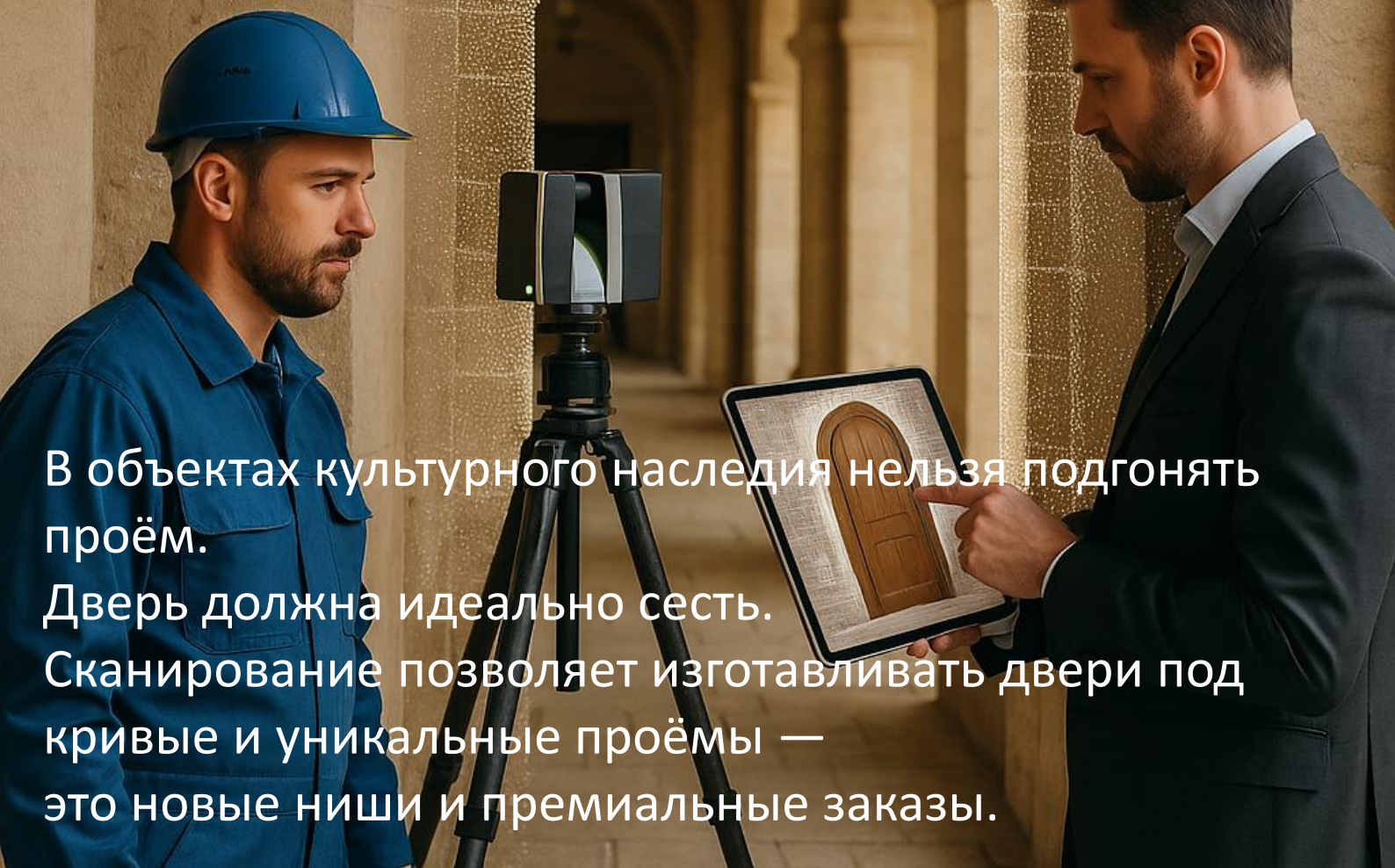


# КОГДА СТЕНЫ ТРОГАТЬ НЕЙЗЯ

В объектах культурного наследия нельзя подгонять проём.

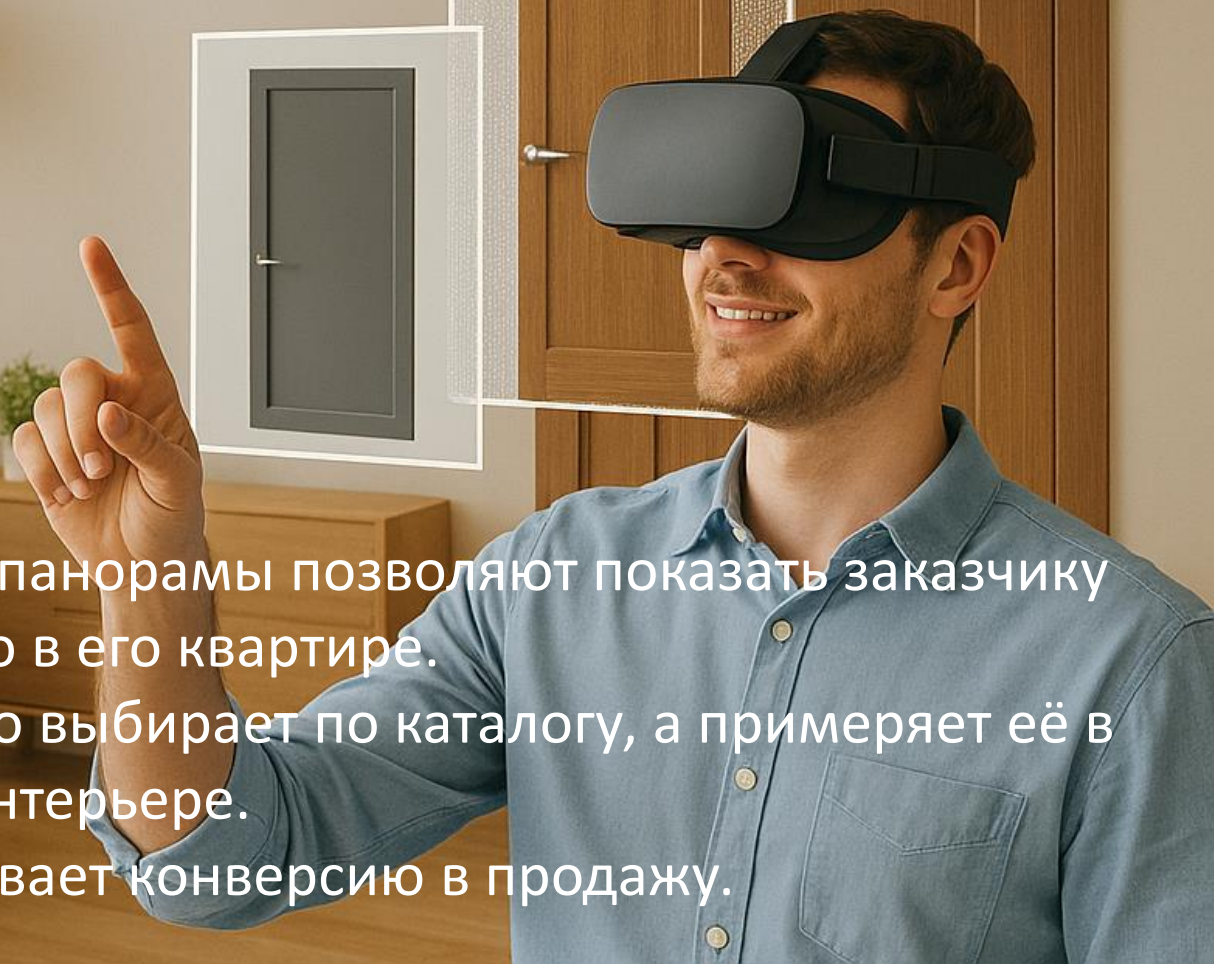
Дверь должна идеально сесть.

Сканирование позволяет изготавливать двери под кривые и уникальные проёмы — это новые ниши и премиальные заказы.





# ПРОДАВАТЬ ДВЕРИ В VR И ОНЛАЙН



Фототуры и панорамы позволяют показать заказчику дверь прямо в его квартире. Он не просто выбирает по каталогу, а примеряет её в реальном интерьере. Это увеличивает конверсию в продажу.

# ЦЕНА ОШИБКИ ПРОТИВ ЦЕНЫ ТЕХНОЛОГИИ



**ПЕРЕДЕЛКА,  
ВОЗВРАТЫ**

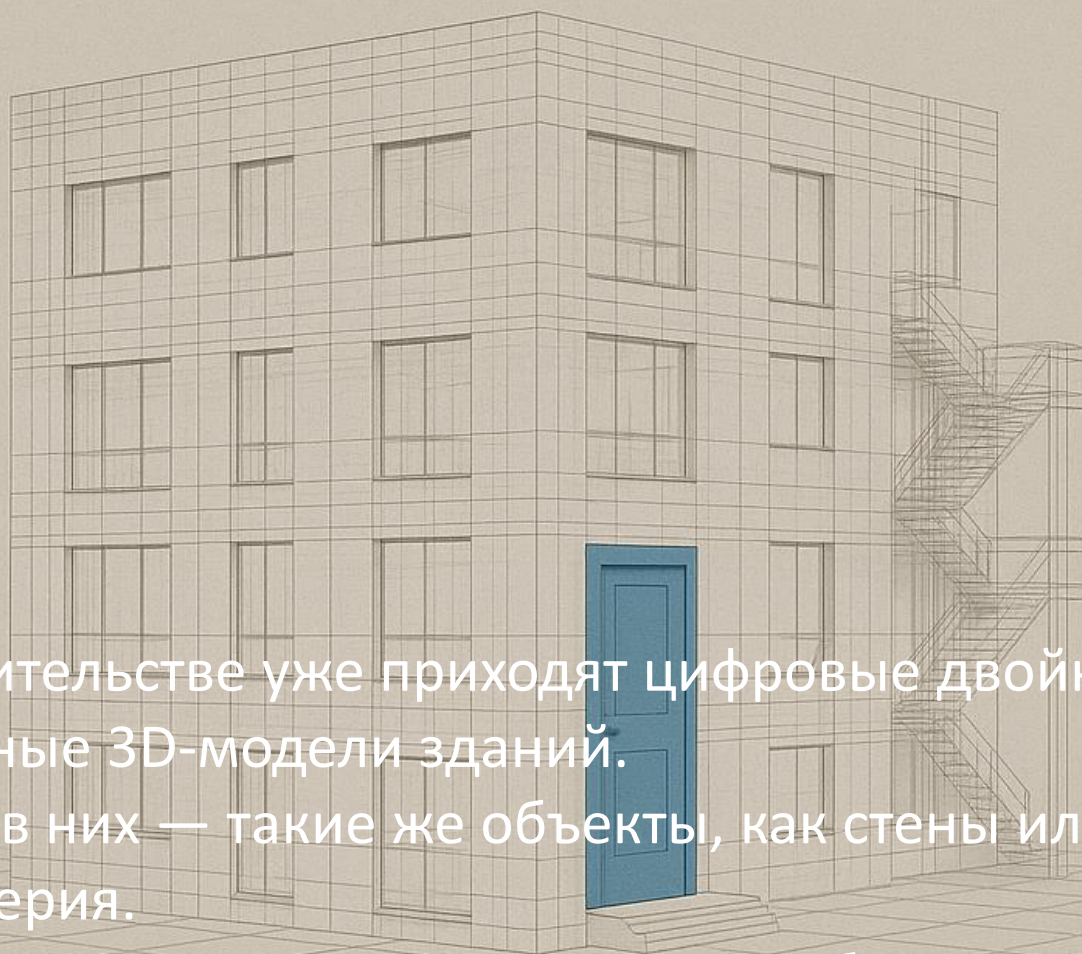
**СКАНЕР**

Стоимость одного сканирования несравнима с потерями от возврата или переделки.

Один-два спасённых заказа окупают технологию.  
Это математика, которая работает на вас.



# ДВЕРЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ЦИФРОВОГО ЗДАНИЯ



В строительстве уже приходят цифровые двойники — полные 3D-модели зданий.

Двери в них — такие же объекты, как стены или инженерия.

Если вы входите в этот рынок — вы в будущем, а не в прошлом.

## **VIM-МОДЕЛЬ**

# ДВЕРИ В БУДУЩЕЕ ОТКРЫВАЮТСЯ ТОЧНЫМИ ЗАМЕРАМИ



Лазерное сканирование и 3D-модели — это не  
игрушка,  
а инструмент, который уже работает.  
Те, кто внедряет его сегодня, завтра будут  
зарабатывать больше.  
Давайте вместе открывать двери в будущее.